

Hoofdthema	code	Taal	Titel van de opleiding	Link voor inschrijving
Professionele ontwikkeling	CL2144FCL	Français	Scrum pour l'agilité : comment ça marche dans la pratique ?	https://www.cevora.be/training/scrum-pour-l-agilite-comment-ca-marche-dans-la-pratique-160
Professionele ontwikkeling	CL2144NCL	Nederlands	Scrum: hoe werkt het in de praktijk?	https://www.cevora.be/training/scrum-hoe-werkt-het-in-de-praktijk-121
Marketing en sales	CL2170FCL	Français	Améliorez votre impact en renforçant votre attitude orientée clients	https://www.cevora.be/training/amelioez-votre-impact-en-renforçant-votre-attitude-orientée-clients-218
Marketing en sales	CL2170NCL	Nederlands	Verhoog je impact door een klantgerichte attitude	https://www.cevora.be/training/verhoog-je-impact-door-een-klantgerichte-attitude-316
Marketing en sales	CL2172FCL	Français	Augmentez vos ventes par la puissance du questionnement	https://www.cevora.be/training/augmentez-vos-ventes-par-la-puissance-du-questionnement-168
Marketing en sales	CL2172NCL	Nederlands	Hoe verkoop ik meer door krachtige vragen te stellen?	https://www.cevora.be/training/hoe-verkoop-ik-meer-door-krachtige-vragen-te-stellen-40
Marketing en sales	CL2173FCL	Français	Pitch de vente : comment augmenter votre impact lors d'un premier entretien ?	https://www.cevora.be/training/pitch-de-vente-comment-augmenter-votre-impact-lors-d-un-premier-entretien-132
Marketing en sales	CL2173NCL	Nederlands	Mijn sales pitch: hoe verhoog ik de impact van een eerste zakelijk gesprek?	https://www.cevora.be/training/mijn-sales-pitch-hoe-verhoog-ik-de-impact-van-een-eerste-zakelijk-gesprek-358
Marketing en sales	CL2176FCL	Français	Quelles sont les bonnes pratiques pour votre prospection par téléphone ?	https://www.cevora.be/training/quel-les-sont-les-bonnes-pratiques-pour-votre-prospection-par-telephone-166

Marketing en sales	CL2176NCL	Nederlands	Telefonisch prospecteren voor commerciële medewerkers.	https://www.cevora.be/training/telefonisch-prospecteren-voor-commerciele-medewerkers-322
Marketing en sales	CL2177FCL	Français	Découvrez les tactiques vous permettant de négocier et conclure avec succès	https://www.cevora.be/training/decouvrez-les-tactiques-vous-permettant-de-negocier-et-conclure-avec-succes-138
Marketing en sales	CL2177NCL	Nederlands	Hoe moet ik succesvol onderhandelen en afsluiten?	https://www.cevora.be/training/hoe-moet-ik-succesvol-onderhandelen-en-afsluiten-61
Marketing en sales	CL2178FCL	Français	Sales starter 2 : Comment se préparer à chacune des étapes de vente ?	https://www.cevora.be/training/sales-starter-2-comment-se-preparer-a-chacune-des-etapes-de-vente-171
Marketing en sales	CL2178NCL	Nederlands	Sales starter 2: bereid je voor op elke fase van het verkoopproces	https://www.cevora.be/training/sales-starter-2-bereid-je-voor-op-elke-fase-van-het-verkoopproces-310
Marketing en sales	CL2179FCL	Français	Gérez de manière professionnelle les clients insatisfaits	https://www.cevora.be/training/gerez-de-maniere-professionnelle-les-clients-insatisfaits-248
Marketing en sales	CL2179NCL	Nederlands	Hoe ga ik professioneel om met ontevreden klanten?	https://www.cevora.be/training/hoe-ga-ik-professioneel-om-met-ontevreden-klanten-240
Professionele ontwikkeling	CL2200FCL	Français	Gestion de projet : la communication pour un travail d'équipe efficace	https://www.cevora.be/training/gestion-de-projet-la-communication-pour-un-travail-d-equipe-efficace-35

Professionele ontwikkeling	CL2200NCL	Nederlands	Communicatie in projectmanagement: hoe werk ik succesvol samen in een tijdelijk team?	https://www.cevora.be/training/communicatie-in-projectmanagement-hoe-werk-ik-succesvol-samen-in-een-tijdelijk-team-101
Professionele ontwikkeling	CL2215FCL	Français	Exprimez-vous en public avec aisance	https://www.cevora.be/training/exprimez-vous-en-public-avec-aisance-25
Professionele ontwikkeling	CL2215NCL	Nederlands	Vlotter spreken voor en met je publiek	https://www.cevora.be/training/vlotter-spreken-voor-en-met-je-publiek-116
Professionele ontwikkeling	CL2219FCL	Français	Développez votre capacité de persuasion grâce à une meilleure argumentation	https://www.cevora.be/training/developpez-votre-capacite-de-persuasion-grace-a-une-meilleure-argumentation-82
Professionele ontwikkeling	CL2219NCL	Nederlands	Overtuigend communiceren: Overtuigen met sterke argumenten	https://www.cevora.be/training/overtuigend-communiceren-overtuigen-met-sterke-argumenten-269
Professionele ontwikkeling	CL2221FCL	Français	Planifier et s'organiser pour améliorer la gestion du temps	https://www.cevora.be/training/planifier-et-s-organiser-pour-ameliorer-la-gestion-du-temps-134
Professionele ontwikkeling	CL2221NCL	Nederlands	Plannen en organiseren in functie van een beter time-management	https://www.cevora.be/training/plannen-en-organiseren-in-functie-van-een-beter-time-management-71
Professionele ontwikkeling	CL2238FCL	Français	Comment présenter de façon impactante ?	https://www.cevora.be/training/comment-presenter-de-facon-impactante-176
Professionele ontwikkeling	CL2238NCL	Nederlands	Presenteren met impact	https://www.cevora.be/training/presenteren-met-impact-199

Innovatie en duurzaamheid	CL2258FCL	Français	Design thinking : mieux comprendre la demande du client et améliorer vos idées	https://www.cevora.be/training/design-thinking-mieux-comprendre-la-demande-du-client-et-ameliorer-vos-idees-39
Innovatie en duurzaamheid	CL2258NCL	Nederlands	Design thinking: doorgrond de klantvraag en verbeter je ideeën	https://www.cevora.be/training/design-thinking-doorgrond-de-klantvraag-en-verbeter-je-ideeen-185
Innovatie en duurzaamheid	CL2259FCL	Français	Design thinking : la méthode pour tester, adapter et commercialiser des idées	https://www.cevora.be/training/design-thinking-la-methode-pour-tester-adapter-et-commercialiser-des-idees-348
Innovatie en duurzaamheid	CL2259NCL	Nederlands	Design thinking: de methode om ideeën te toetsen, aan te passen en in de markt te zetten	https://www.cevora.be/training/design-thinking-de-methode-om-ideeen-te-toetsen-aan-te-passen-en-in-de-markt-te-zetten-195
Innovatie en duurzaamheid	CL2277FCL	Français	Des techniques de brainstorming originales pour des solutions créatives	https://www.cevora.be/training/des-techniques-de-brainstorming-originales-pour-des-solutions-creatives-296
Innovatie en duurzaamheid	CL2277NCL	Nederlands	Out-of-the-box-brainstormtechnieken voor slimme oplossingen	https://www.cevora.be/training/out-of-the-box-brainstormtechnieken-voor-slimme-oplossingen-75
Professionele ontwikkeling	CL2295FCL	Français	Compétences et leadership : comment mettre en œuvre un projet avec succès ?	https://www.cevora.be/training/competences-et-leadership-comment-mettre-en-oeuvre-un-projet-avec-succes-103

Professionele ontwikkeling	CL2295NCL	Nederlands	Implementeer succesvol je project door je leiderschapscompetenties te ontwikkelen	https://www.cevora.be/training/implementeer-succesvol-je-project-door-je-leiderschapscompetenties-te-ontwikkelen-208
Professionele ontwikkeling	CL2322FCL	Français	Une plus grande efficacité et des employés plus satisfaits avec LEAN	https://www.cevora.be/training/une-plus-grande-efficacite-et-des-employes-plus-satisfaits-avec-lean-200
Professionele ontwikkeling	CL2322NCL	Nederlands	Hogere efficiëntie en meer tevreden werknemers met LEAN	https://www.cevora.be/training/hogere-efficientie-en-meer-tevreden-werknemers-met-lean-108
Marketing en sales	CL2328FCL	Français	Vidéo marketing : comment réussir ses vidéos avec un smartphone	https://www.cevora.be/training/video-marketing-comment-reussir-ses-videos-avec-un-smartphone-57
Marketing en sales	CL2328NCL	Nederlands	Videomarketing: zelf filmen en monteren met je smartphone	https://www.cevora.be/training/video-marketing-zelf-filmen-en-monteren-met-je-smartphone-77
Marketing en sales	CL2332FCL	Français	LinkedIn: comment améliorer la visibilité et le réseau de mon entreprise?	https://www.cevora.be/training/linkedin-comment-ameliorer-la-visibilite-et-le-reseau-de-mon-entreprise-139
Marketing en sales	CL2332NCL	Nederlands	LinkedIn: hoe vergroot ik de visibiliteit en het netwerk van mijn bedrijf?	https://www.cevora.be/training/linkedin-hoe-vergroot-ik-de-visibiliteit-en-het-netwerk-van-mijn-bedrijf-201
Professionele ontwikkeling	CL2334FCL	Français	Convainquez plus facilement grâce à la psychologie de la persuasion	https://www.cevora.be/training/convainquez-plus-facilement-grace-a-la-psychologie-de-la-persuasion-286

Professionele ontwikkeling	CL2334NCL	Nederlands	Overtuigend communiceren: De psychologie van het overtuigen	https://www.cevora.be/training/overtuigend-communiceren-de-psychologie-van-het-overtuigen-36
Professionele ontwikkeling	CL2336FCL	Français	Sketchnoting : le pouvoir du dessin et de la visualisation	https://www.cevora.be/training/sketchnoting-le-pouvoir-du-dessin-et-de-la-visualisation-155
Professionele ontwikkeling	CL2336NCL	Nederlands	Sketchnoting: de kracht van tekenen en visualiseren	https://www.cevora.be/training/sketchnoting-de-kracht-van-tekenen-en-visualiseren-254
Innovatie en duurzaamheid	CL2351NCL	Nederlands	Innovatiemanagement: Breng structuur in innovatie en productontwikkeling	https://www.cevora.be/training/innovatiemanagement-breng-structuur-in-innovatie-en-productontwikkeling-215
Professionele ontwikkeling	CL2357FCL	Français	Optimisez votre flux de travail avec la méthode agile "Kanban" et atteignez vos objectifs plus rapidement !	https://www.cevora.be/training/optimizez-votre-flux-de-travail-avec-la-methode-agile-kanban-et-atteignez-vos-objectifs-plus-rapidement-148
Professionele ontwikkeling	CL2357NCL	Nederlands	Optimaliseer je workflow met de Agile methode "Kanban" en bereik je doelen sneller!	https://www.cevora.be/training/optimaliseer-je-workflow-met-de-agile-methode-kanban-en-bereik-je-doelen-sneller-118
Professionele ontwikkeling	CL2358FCL	Français	Gestion des parties prenantes dans un projet : les clés d'une collaboration efficace avec les partenaires	https://www.cevora.be/training/gestion-des-parties-prenantes-dans-un-projet-les-cles-dune-collaboration-efficace-avec-les-partenaires-48
Professionele ontwikkeling	CL2358NCL	Nederlands	Stakeholdermanagement in een project: sleutels voor een effectieve samenwerking met partners	https://www.cevora.be/training/stakeholdermanagement-in-een-project-sleutels-voor-een-effectieve-samenwerking-met-partners-352

Innovatie en duurzaamheid	CL2359NCL	Nederlands	Toekomstdenken: Het belang van strategisch vooruitkijken voor je organisatie	https://www.cevora.be/training/toekomstdenken-het-belang-van-strategisch-vooruitkijken-voor-je-organisatie-270
Professionele ontwikkeling	CL2364FCL	Français	Méthodes et pratiques pour des négociations efficaces	https://www.cevora.be/training/met-hodes-et-pratiques-pour-des-negociations-efficaces-142
Professionele ontwikkeling	CL2364NCL	Nederlands	Sterk onderhandelen in de praktijk	https://www.cevora.be/training/sterk-onderhandelen-in-de-praktijk-205
Marketing en sales	CL2365FCL	Français	Sales starter 1: développez votre état d'esprit en tant que vendeur multicanal	https://www.cevora.be/training/sales-starter-1-developpez-votre-etat-d-esprit-en-tant-que-vendeur-multicanal-306
Marketing en sales	CL2365NCL	Nederlands	Sales starter 1: ontwikkel je mindset als hybride sales expert	https://www.cevora.be/training/sales-starter-1-ontwikkel-je-mindset-als-hybride-sales-expert-311
Innovatie en duurzaamheid	CL2366NCL	Nederlands	Imagineering: de toolbox voor succesvolle innovaties	https://www.cevora.be/training/ima-gineering-de-toolbox-voor-succesvolle-innovaties-290
Professionele ontwikkeling	CL2369FCL	Français	Comment dialoguer de manière critique (avec ChatGPT)?	https://www.cevora.be/training/comment-dialoguer-de-maniere-critique-avec-chatgpt-736
Professionele ontwikkeling	CL2369NCL	Nederlands	Hoe ga je een kritisch gesprek aan (met ChatGPT)?	https://www.cevora.be/training/hoe-ga-je-een-kritisch-gesprek-aan-met-chatgpt-173
Marketing en sales	CL2375FCL	Français	Canva pour débutants	https://www.cevora.be/training/canva-pour-debutants-687
Marketing en sales	CL2375NCL	Nederlands	Canva voor beginners	https://www.cevora.be/training/canva-voor-beginners-685

Marketing en sales	DL2049FOC	Français	Ecrire pour convaincre : 5 astuces qui marchent à tous les coups	https://www.cevora.be/training/ecrire-pour-convaincre-5-astuces-qui-marchent-a-tous-les-coups-301
Marketing en sales	DL2049NOC	Nederlands	Overtuigend schrijven: 5+ schrijftips die altijd werken	https://www.cevora.be/training/overtuigend-schrijven-5-schrijftips-die-altijd-werken-33
HR, change en people management	DL2050FOC	Français	La communication en période de changement : comment instaurer le changement?	https://www.cevora.be/training/la-communication-en-periode-de-changement-comment-instaurer-le-changement-243
HR, change en people management	DL2050NOC	Nederlands	Communicatie in tijden van change: hoe maak ik werk van verandering?	https://www.cevora.be/training/communicatie-in-tijden-van-change-hoe-maak-ik-werk-van-verandering-182
Professionele ontwikkeling	DL2052FOC	Français	Une meilleure autogestion grâce aux bases de la gestion du temps : la planification et l'organisation	https://www.cevora.be/training/une-meilleure-autogestion-grace-aux-bases-de-la-gestion-du-temps-la-planification-et-lorganisation-236
Professionele ontwikkeling	DL2052NOC	Nederlands	Time management inzetten als self management: de essentie van plannen en organiseren	https://www.cevora.be/training/time-management-inzetten-als-self-management-de-essentie-van-plannen-en-organiseren-342
Professionele ontwikkeling	DL2063FOC	Français	Renforcez vos présentations à l'aide de visuels percutants	https://www.cevora.be/training/renforcez-vos-presentations-a-l-aide-de-visuels-percutants-351
Professionele ontwikkeling	DL2063NOC	Nederlands	Slide naar succes: ondersteun je presentatie met sterke visuals	https://www.cevora.be/training/slide-naar-succes-ondersteun-je-presentatie-met-sterke-visuals-34

Professionele ontwikkeling	DL2065FOC	Français	Dynamisez vos présentations en ligne pour les rendre plus percutantes	https://www.cevora.be/training/dynamisez-vos-presentations-en-ligne-pour-les-rendre-plus-percutantes-143
Professionele ontwikkeling	DL2065NOC	Nederlands	Krachtig en interactief online presenteren	https://www.cevora.be/training/krachtig-en-interactief-online-presenteren-341
Professionele ontwikkeling	DL2072FOC	Français	Travailler de manière plus concentrée grâce au focus	https://www.cevora.be/training/travailler-de-maniere-plus-concentree-grace-au-focus-297
Professionele ontwikkeling	DL2072NOC	Nederlands	Beter geconcentreerd werken door focus	https://www.cevora.be/training/beter-geconcentreerd-werken-door-focus-137
Innovatie en duurzaamheid	DL2082EOC	English	Problem solving: 3 steps towards creative solutions	https://www.cevora.be/training/problem-solving-3-steps-towards-creative-solutions-223
Innovatie en duurzaamheid	DL2082NOC	Nederlands	Probleemoplossend denken: in 3 stappen naar creatieve oplossingen	https://www.cevora.be/training/probleemoplossend-denken-in-3-stappen-naar-creatieve-oplossingen-167
HR, change en people management	DL2092FOC	Français	La communication en période de changement : comment gérer la résistance ?	https://www.cevora.be/training/la-communication-en-periode-de-changement-comment-gerer-la-resistance-11
HR, change en people management	DL2092NOC	Nederlands	Communicatie in tijden van change: hoe ga ik om met weerstand?	https://www.cevora.be/training/communicatie-in-tijden-van-change-hoe-ga-ik-om-met-weerstand-69
Marketing en sales	DL2093FOC	Français	Marketing digital : comment choisir les meilleurs canaux pour votre business ?	https://www.cevora.be/training/marketing-digital-comment-choisir-les-meilleurs-canaux-pour-votre-business-147

Marketing en sales	DL2093NOC	Nederlands	Online marketing: hoe kies ik de juiste strategische kanalen voor mijn business?	https://www.cevora.be/training/online-marketing-hoe-kies-ik-de-juiste-strategische-kanalen-voor-mijn-business-74
Marketing en sales	DL2099FOC	Français	Content marketing : comment créer du contenu pertinent ?	https://www.cevora.be/training/content-marketing-comment-creeer-du-contenu-pertinent-23
Marketing en sales	DL2099NOC	Nederlands	Contentmarketing: hoe maak ik relevante content?	https://www.cevora.be/training/contentmarketing-hoe-maak-ik-relevante-content-241
Professionele ontwikkeling	DL2111FOC	Français	Augmentez votre efficacité en télétravail grâce à de précieux conseils et astuces	https://www.cevora.be/training/augmentez-votre-efficacite-en-teletravail-grace-a-de-precieux-conseils-et-astuces-347
Professionele ontwikkeling	DL2111NOC	Nederlands	Tips en tricks voor efficiënt thuiswerken	https://www.cevora.be/training/tips-en-tricks-voor-efficient-thuiswerken-266
HR, change en people management	DL2128FOC	Français	La communication en période de changement : comment mettre en place une stratégie pour réussir ?	https://www.cevora.be/training/la-communication-en-periode-de-changement-comment-mettre-en-place-une-strategie-pour-reussir-317
HR, change en people management	DL2128NOC	Nederlands	Communicatie in tijden van change: hoe plan ik een strategie voor succes	https://www.cevora.be/training/communicatie-in-tijden-van-change-hoe-plan-ik-een-strategie-voor-succes-178
Innovatie en duurzaamheid	DL2142EOC	English	Boost work efficiency thanks to productive habits	https://www.cevora.be/training/boost-work-efficiency-thanks-to-productive-habits-83
Innovatie en duurzaamheid	DL2142NOC	Nederlands	Efficiënter werken dankzij productieve werkpatronen	https://www.cevora.be/training/efficienter-werken-dankzij-productieve-werkpatronen-350

Professionele ontwikkeling	DL2143FOC	Français	Scrum : comment se lancer en agilité?	https://www.cevora.be/training/scrum-comment-se-lancer-en-agilite-339
Professionele ontwikkeling	DL2143NOC	Nederlands	Scrum: hoe begin ik eraan?	https://www.cevora.be/training/scrum-hoe-begin-ik-eraan-67
Professionele ontwikkeling	DL2153NOC	Nederlands	Spoedcursus Functionele Analyse (NL)	https://www.cevora.be/training/spoedcursus-functionele-analyse-nl-242
Professionele ontwikkeling	DL2155NOC	Nederlands	Spoedcursus Business Analyse (NL)	https://www.cevora.be/training/spoedcursus-business-analyse-nl-259
Marketing en sales	DL2213FOC	Français	Ecrivez pour le web et les médias sociaux	https://www.cevora.be/training/crivez-pour-le-web-et-les-medias-sociaux-298
Marketing en sales	DL2213NOC	Nederlands	Schrijven voor het web en sociale media	https://www.cevora.be/training/schrijven-voor-het-web-en-sociale-media-159
Marketing en sales	DL2242FOC	Français	Comment créer une expérience commerciale par téléphone	https://www.cevora.be/training/comment-creeer-une-experience-commerciale-par-telephone-87
Marketing en sales	DL2242NOC	Nederlands	Hoe voer ik een commercieel, klantgericht telefoongesprek?	https://www.cevora.be/training/hoe-voer-ik-een-commercieel-klantgericht-telefoongesprek-104
Marketing en sales	DL2269FOC	Français	Comment créer du contenu vidéo et exploiter son potentiel marketing ?	https://www.cevora.be/training/comment-creeer-du-contenu-video-et-exploiter-son-potentiel-marketing-357
Marketing en sales	DL2269NOC	Nederlands	Videomarketing: hoe haal ik het maximum uit mijn videocontent?	https://www.cevora.be/training/videomarketing-hoe-haal-ik-het-maximum-uit-mijn-videocontent-88

Professionele ontwikkeling	DL2283FOC	Français	Gagnez en efficacité dans vos réunions présentielles ou digitales	https://www.cevora.be/training/gagnez-en-efficacite-dans-vos-reunions-presentielles-ou-digitales-99
Professionele ontwikkeling	DL2283NOC	Nederlands	Hoe kan ik efficiënter vergaderen, zowel fysiek als virtueel?	https://www.cevora.be/training/hoe-kan-ik-efficienter-vergaderen-zowel-fysiek-als-virtueel-154
Professionele ontwikkeling	DL2284FOC	Français	Mind mapping : gérez efficacement vos tâches	https://www.cevora.be/training/mind-mapping-gerez-efficacement-vos-taches-181
Professionele ontwikkeling	DL2284NOC	Nederlands	Mind mapping: hoe pak ik opdrachten efficiënt aan?	https://www.cevora.be/training/mind-mapping-hoe-pak-ik-opdrachten-efficient-aan-46
Professionele ontwikkeling	DL2285NOC	Nederlands	Verminder meldingen en werk efficiënter in Teams en Outlook dankzij jouw team charter	https://www.cevora.be/training/verminder-meldingen-en-werk-efficienter-in-teams-en-outlook-dankzij-jouw-team-charter-229
Marketing en sales	DL2301FOC	Français	Intelligence artificielle : découvrez son potentiel pour votre marketing	https://www.cevora.be/training/intelligence-artificielle-decouvrez-son-potentiel-pour-votre-marketing-24
Marketing en sales	DL2301NOC	Nederlands	Marketing en artificiële intelligentie: een introdactie	https://www.cevora.be/training/marketing-en-artificiele-intelligentie-een-introductie-49
Marketing en sales	DL2303FOC	Français	Apprenez à connaître LinkedIn : les bases de votre carte de visite numérique et les opportunités de réseautage	https://www.cevora.be/training/apprenez-a-connaître-linkedin-les-bases-de-votre-carte-de-visite-numerique-et-les-opportunités-de-reseautage-130

Marketing en sales	DL2303NOC	Nederlands	Leer LinkedIn kennen: de basics voor jouw digitaal visitekaartje en netwerkmogelijkheden	https://www.cevora.be/training/leer-linkedin-kennen-de-basics-voor-jouw-digitaal-visitekaartje-en-netwerkmogelijkheden-279
Marketing en sales	DL2304FOC	Français	Faites de LinkedIn votre meilleur vendeur : les astuces pour tirer le meilleur de LinkedIn (cours avancé)	https://www.cevora.be/training/faites-de-linkedin-votre-meilleur-vendeur-les-astuces-pour-tirer-le-meilleur-de-linkedin-cours-avance-245
Marketing en sales	DL2304NOC	Nederlands	Maak van LinkedIn je beste verkoper: hoe haal je het maximum uit social selling? (advanced)	https://www.cevora.be/training/maak-van-linkedin-je-beste-verkoper-hoe-haal-je-het-maximum-uit-social-selling-advanced-6
Professionele ontwikkeling	DL2345FOC	Français	Découvrez la clé du succès agile : choix, rôles et méthodes	https://www.cevora.be/training/decouvrez-la-cle-du-succes-agile-choix-roles-et-methodes-289
Professionele ontwikkeling	DL2345NOC	Nederlands	Ontdek de Sleutel tot Agile Succes: Keuzes, Rollen en Methoden	https://www.cevora.be/training/ontdek-de-sleutel-tot-agile-succes-keuzes-rollen-en-methoden-305
Marketing en sales	DL2376FOC	Français	Canva Pro: créez vos visuels comme un pro	https://www.cevora.be/training/canva-pro-creez-vos-visuels-comme-un-pro-688
Marketing en sales	DL2376NOC	Nederlands	Canva Pro: allround ontwerpen als een pro	https://www.cevora.be/training/canva-pro-allround-ontwerpen-als-een-pro-686